

<p>Présentation de la société</p>	<p>Rejoignez un acteur majeur du logement social et contribuez à une mission d'intérêt général !</p> <p>BATIR ET LOGER, créé en 1960 fait partie du pôle d'activité Logement Social du groupe CIFV.</p> <p>BATIR ET LOGER est une ESH engagée et dynamique, acteur d'un habitat social et de qualité, gérant un patrimoine de près de 5000 logements sur le territoire de la Loire et de la Haute Loire (+ de 120 communes).</p> <p>BATIR ET LOGER a pour mission quotidienne d'assurer un très haut niveau de réactivité, et de services performants envers ses locataires.</p> <p>C'est dans cet esprit de créativité toujours renouvelé que BATIR ET LOGER est précurseur dans de nombreux domaines : bâtiments passifs, intergénérationnels, location-accessions et recherche constamment de nouvelles innovations pour améliorer le cadre de vie.</p>
<p>Missions principales</p>	<p>Sous la responsabilité de la responsable du service gestion locative et contentieux, vous aurez pour mission de :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Assurer la commercialisation des logements et stationnements dans le respect de la politique d'attribution définie par l'entreprise et en étroite collaboration avec les autres services de l'entreprise : prospecter et accueillir la clientèle, traiter et analyser les dossiers de demande de logement, planifier et suivre les propositions de visite, préparer et présenter les dossiers en vue de la Commission d'Attribution des Logements et d'Examen de l'Occupation des Logements, faire signer le bail, compléter les différents dossiers de demande d'aide au logement (APL, FSL, diverses aides) et les transmettre à l'organisme compétent - Travailler en relation étroite avec les réservataires pour les propositions de candidats - Mettre à jour les tableaux de bord de votre activité et en assurer le reporting auprès de votre hiérarchie - Veiller à l'atteinte des objectifs, à la satisfaction du client et proposez des actions correctrices à votre hiérarchie - Procéder aux visites de logement en cas d'absence du gestionnaire en charge des visites - Remplacer ponctuellement à l'accueil clientèle standard téléphonique <p>Liste des missions non exhaustive ayant un caractère évolutif en fonction des adaptations liées au métier et à l'évolution de l'entreprise.</p>
<p>Profil recherché</p>	<p>Vous êtes issu(e) d'une formation Bac+2 /+3 de type BTS / Licence Professions Immobilières</p> <p>Expériences professionnelles sur un poste similaire au sein d'un OLS ou d'une agence immobilière</p>
<p>Savoir-être</p>	<p>Vous avez un goût prononcé pour les relations humaines et le sens de la relation client.</p> <p>Vous avez une capacité d'adaptation rapide à des interlocuteurs variés, un esprit commercial et d'initiative.</p> <p>Vous avez une capacité de travail en équipe et d'implication.</p> <p>Vous avez des qualités d'organisation personnelle, de rigueur, des compétences rédactionnelles.</p> <p>Vous connaissez l'environnement du logement social et de la réglementation des attributions.</p> <p>Vous maîtrisez l'outil informatique (Word, Excel, ERP Prem Habitat...).</p>

Vous êtes à l'aise dans la communication orale et écrite (bonnes capacités rédactionnelles avec bonne orthographe).

Vous avez un bon sens de l'organisation et de gestion des priorités.

Vous possédez un bon relationnel avec les équipes et avez une capacité d'intégration.

Caractéristiques de cet emploi

Poste en CDI et à temps complet, à St Etienne (42)

Rémunération : suivant expérience (+ 13ème mois et prime de vacances)

Classification G1

Autres avantages : titres restaurant (prise en charge employeur de 60%), mutuelle famille (prise en charge employeur 60%) et prévoyance.

Convention collective ESH

Vous souhaitez trouver du sens dans votre quotidien professionnel et partager des valeurs fortes ?

Rejoignez-nous ! en nous adressant votre CV et lettre de motivation par mail à cali@batiretloger.com

Offre publiée le 30/06/2025